



HANSEATISCHE KRANKENKASSE



PARTNERVORTEILE

AUF EINEN BLICK

Deutschlands beste
Krankenkasse

Testsieger
Bundesweite Kassen



Ausgabe 04/2022, 73 Krankenkassen im Test

EINFACH. ERSTKLASSIG.



PARTNERSCHAFT

Bedeutet für uns **DEINEM** Anspruch gerecht zu werden.

Verrate uns was **DIR** wichtig ist.

Damit **DU** die passende Unterstützung erhältst.

Gemeinsam erreichen **WIR** unsere Ziele noch leichter.

INDIVIDUELLER SERVICE

GANZ WIE DU IHN MÖCHTEST.

Dein HEK-Vertriebsleiter ist jederzeit persönlich für Dich da und bietet Dir die Betreuung, die am besten zu Dir passt.

- Persönlicher Ansprechpartner
- Telefonische Betreuung
- Beratungen und Schulungen vor Ort
- 24/7 erreichbar – Dein HEK PartnerService-Team





NEWS UND TOP-THEMEN

Alle News und Top-Themen aus der gesetzlichen Kranken- und Pflegeversicherung bekommst Du von uns – aktuell, umfassend und übersichtlich.

- **Alle Verkaufsunterlagen an einem Ort**
Auf unserer [PartnerPage](#) findest Du alle wichtigen Verkaufsunterlagen, Erklärfilme und unsere Webinartermine – speichere Dir am besten gleich ein Lesezeichen in Deinem Browser oder auf Deinem Smartphone.
- **Aktuelle Neuigkeiten**
In unserem monatlichen [Online-Newsletter](#) informieren wir Dich zu Produktneuheiten, wichtigen Änderungen, neuen Verkaufsansätzen und zu unseren umfassenden Services.
- **IDD-Weiterbildungszeiten sammeln**
Nimm einfach an unseren [Webinaren](#) teil, sammle Weiterbildungszeiten und erfahre von unseren Referenten, wie Du mit dem Thema Gesundheit noch erfolgreicher wirst.



DIGITALER SERVICE

KUNDENGESCHÄFT LEICHT GEMACHT.

Für ein zeitgemäßes Kundenmanagement profitierst Du von unterschiedlichen Servicelösungen. So kannst Du Deine Kundentermine gestalten, wie Du es möchtest. Face to Face oder komplett online.

- **Bequemer Online-Abschluss**

Biete Deinen Kunden den schnellen und komfortablen Weg an, einen [Kassenwechsel](#) in wenigen Minuten [online](#) durchzuführen. Sende Deinen Kunden einfach einen für Dich personalisierten Link per E-Mail oder SMS.

- **Vorteilsrechner**

Der Vorteilsrechner zeigt Deinen Kunden den individuellen Wert der [HEK-Zusatzleistungen](#), der über den gesetzlichen Rahmen hinausgeht. Den Vorteilsrechner kannst Du auch auf Deiner Website einsetzen.

- **Full Service auf Deinem Smartphone**

Mit der HEK [PARTNER App](#) kannst Du einfach und bequem Mitgliedschaftsanträge an uns übermitteln – völlig papierlos.

- **Kündigungsservice**

Für Dich und Deine Kunden kümmern wir uns um die [komplette Kündigungsabwicklung](#).

- **Tagesaktuelle Leistungsvergleiche**

Du erhältst hierzu von uns über [gesetzlichekrankenkassen.de](#) einen neutralen Leistungsvergleich.



WACHSTUM

NACHHALTIG DEINEN UMSATZ STEIGERN.

Du und Deine Kunden werden begeistert sein.
Gesundheitsbewusstes Verhalten belohnen wir gern.

- **Kundenbeziehungen aufbauen**

Mit unserem **Bonus Vorsorge^{plus}** erhalten Deine Kunden bei erstmaliger Teilnahme am Bonusprogramm* einen Zuschuss von bis zu **300 Euro** für eine neu abgeschlossene Versicherung aus den Bereichen:

Berufsunfähigkeit | Krankenzusatz | Unfall | Pflege | Private und betriebliche Altersversorgung

So einfach geht **Vorsorge**.

** Details zum Bonusprogramm findest Du im Informationsblatt HEK Bonus Vorsorge^{plus}*

- **Kundenbeziehungen stärken**

Auch die Erhöhung eines bereits vorhandenen Versicherungsschutzes kann über den **Bonus Vorsorge^{plus}** bezuschusst werden.

- **Erfolg zahlt sich aus**

Für die HEK-Neukundengewinnung erhältst Du von uns eine attraktive Vergütung.

- **Geldregen für Deine Kunden**

Mit dem Wahltarif **HEKeasycash** erhalten Deine Kunden jährlich bis zu **600 Euro** Beitragsrückerstattung. Vorsorgeuntersuchungen können natürlich weiterhin kostenlos in Anspruch genommen werden.

- **Vertrauen und Versprechen – wir halten Wort**

Bestandsschutz ist ein wichtiges Thema. Deine Kunden erhalten von uns keine Angebote zu Zusatzversicherungen. Sie sind und bleiben Deine Kunden. **Versprochen**.

- **Teste uns**

Wir stellen uns Deinen Erwartungen. Und wenn Du heute schon wissen möchtest, wie andere uns beurteilen, dann haben wir hier eine kleine Auswahl von neutraler Stelle:



VERTRIEBSSTIMMEN

SCHREIBE AUCH DU DEINE ERFOLGSSTORY MIT UNS.

MARTINA MARTÍNEZ

Versicherungsmaklerin

„Ich arbeite seit **über 10 Jahren** sehr zufrieden mit der HEK zusammen. Ich schätze besonders die **Zuverlässigkeit** meiner Ansprechpartner, die einen reibungslosen Ablauf sowohl mit Neukunden als auch Bestandskunden gewährleisten. Von meinen Kunden erhalte ich zur HEK durchgängig **positives Feedback**, was für mich als Maklerin besonders wichtig ist, denn nur zufriedene Kunden bleiben dauerhaft.“



STEPHAN PRIEN

Finanz- und Versicherungsmakler

„Ich arbeite **seit Jahren** sehr gerne mit der HEK zusammen. Besonders gefallen mir für meine Kunden die vielen Zusatzleistungen über das gesetzliche Niveau hinaus, das attraktive Bonusprogramm und die **hochwertige Servicequalität** der Mitarbeiter. Als Makler schätze ich die sympathische und **vertrauensvolle Zusammenarbeit** sowie die moderne technische Neuentwicklung in der Antragstellung.“



THOMAS FITSCHEN

Versicherungsmakler

„Weit über dem Durchschnitt liegende Spitzenleistungen beim Service: Sehr **schnelle** und **kompetente Antworten**. Und diese Leistung wird zumeist immer auch noch mit einem Lächeln serviert. Das hat leider auf dem Markt Seltenheitswert. **Vorbildlich!**
Das Bonusprogramm ist für meine eher jungen Mandanten auch sehr vorteilhaft (zum Beispiel zur Unterstützung der Berufsunfähigkeitsversicherung).“



PartnerService-Team

Setze Dich gern mit Deinem zuständigen Vertriebsleiter in Verbindung.

Du kennst Deinen Vertriebsleiter noch nicht?

Schau einfach über den **QR-Code** nach, wer Dein persönlicher Ansprechpartner ist:



[www.partnerpage.hek.de/
ansprechpartner](http://www.partnerpage.hek.de/ansprechpartner)

Oder melde Dich direkt beim
PartnerService-Team



Telefon
0800 963 57 41 (kostenfrei)



E-Mail
partnerservice@hek.de