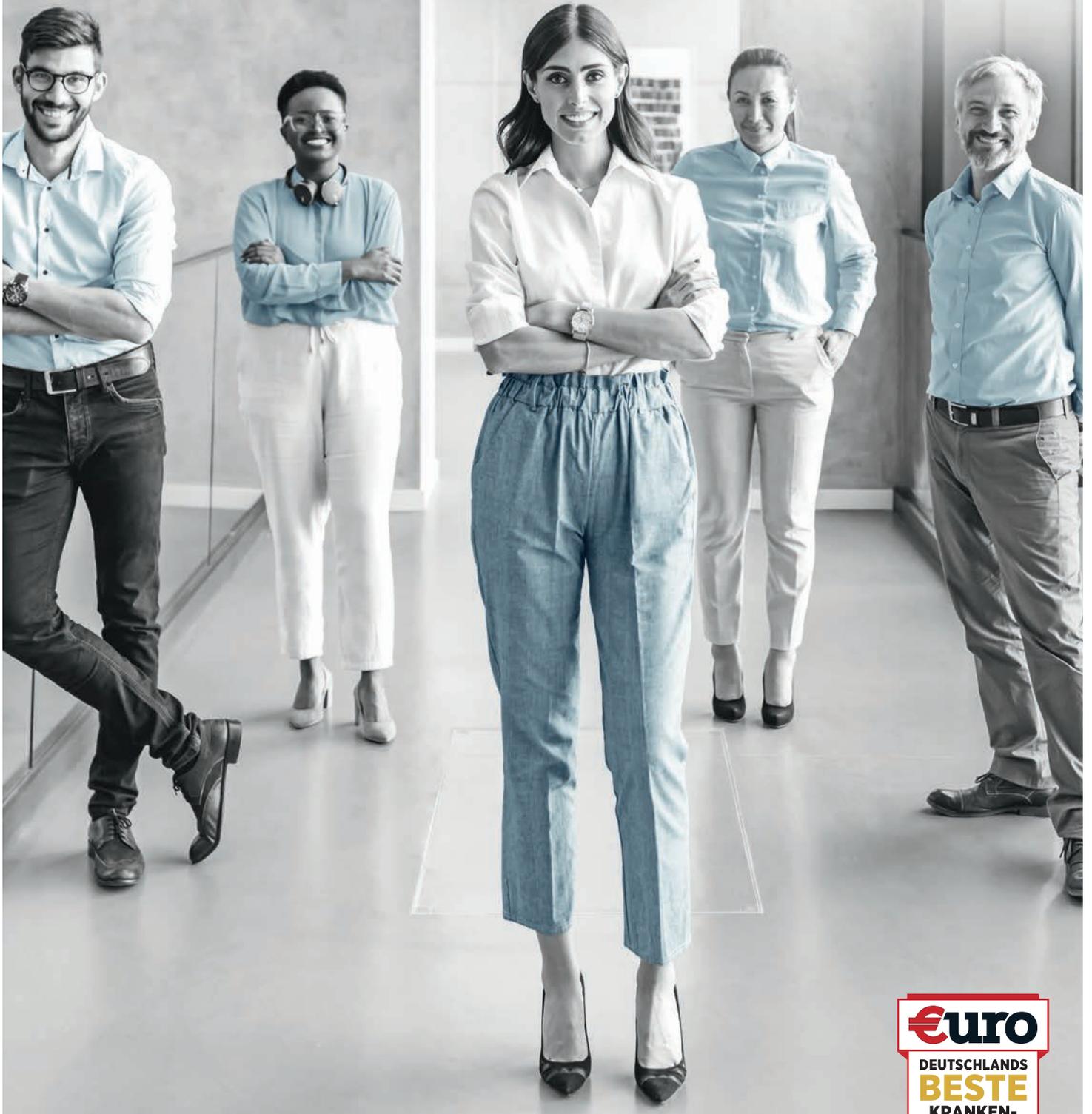




HANSEATISCHE KRANKENKASSE



# PARTNERVORTEILE

AUF EINEN BLICK



EINFACH. ERSTKLASSIG.

## PARTNERSCHAFT

Bedeutet für uns **DEINEM** Anspruch gerecht zu werden.

Verrate uns was **DIR** wichtig ist.

Damit **DU** die passende Unterstützung erhältst.

Gemeinsam erreichen **WIR** unsere Ziele noch leichter.

## INDIVIDUELLER SERVICE

GANZ WIE DU IHN MÖCHTEST.

Dein HEK-Vertriebsleiter ist jederzeit persönlich für Dich da und bietet Dir die Betreuung, die am besten zu Dir passt.

- Persönlicher Ansprechpartner
- Telefonische Betreuung
- Beratungen und Schulungen vor Ort
- 24/7 erreichbar – Dein HEK PartnerService-Team

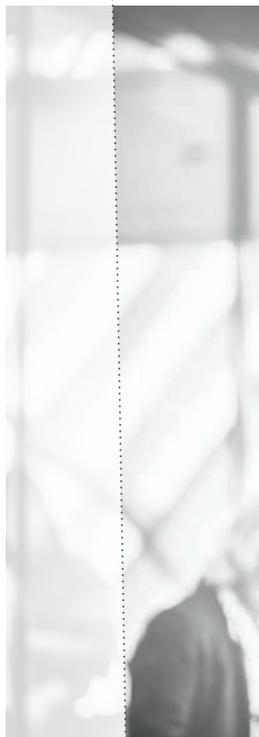




## NEWS UND TOP-THEMEN

Alle News und Top-Themen aus der gesetzlichen Kranken- und Pflegeversicherung bekommst Du von uns – aktuell, umfassend und übersichtlich.

- **Alle Verkaufsunterlagen an einem Ort**  
Auf unserer [PartnerPage](#) findest Du alle wichtigen Verkaufsunterlagen, Erklärfilme und unsere Webinartermine – speichere Dir am besten gleich ein Lesezeichen in Deinem Browser oder auf Deinem Smartphone.
- **Aktuelle Neuigkeiten**  
In unserem monatlichen [Online-Newsletter](#) informieren wir Dich zu Produktneuheiten, wichtigen Änderungen, neuen Verkaufsansätzen und zu unseren umfassenden Services.
- **IDD-Weiterbildungszeiten sammeln**  
Nimm einfach an unseren [Webinaren](#) teil, sammle Weiterbildungszeiten und erfahre von unseren Referenten, wie Du mit dem Thema Gesundheit noch erfolgreicher wirst.



# DIGITALER SERVICE

## KUNDENGESCHÄFT LEICHT GEMACHT.

Für ein zeitgemäßes Kundenmanagement profitierst Du von unterschiedlichen Servicelösungen. So kannst Du Deine Kundentermine gestalten, wie Du es möchtest. Face to Face oder komplett online.

- **Bequemer Online-Abschluss**

Biete Deinen Kunden den schnellen und komfortablen Weg an, einen [Kassenwechsel](#) in wenigen Minuten [online](#) durchzuführen. Sende Deinen Kunden einfach einen für Dich personalisierten Link per E-Mail oder SMS.

- **Vorteilsrechner**

Der Vorteilsrechner zeigt Deinen Kunden den individuellen Wert der [HEK-Zusatzleistungen](#), der über den gesetzlichen Rahmen hinausgeht. Den Vorteilsrechner kannst Du auch auf Deiner Website einsetzen.

- **Full Service auf Deinem Smartphone**

Mit der HEK [PARTNER App](#) kannst Du einfach und bequem Mitgliedschaftsanträge an uns übermitteln – völlig papierlos.

- **Kündigungsservice**

Für Dich und Deine Kunden kümmern wir uns um die [komplette Kündigungsabwicklung](#).

- **Tagesaktuelle Leistungsvergleiche**

Du erhältst hierzu von uns über [gesetzlichekrankenkassen.de](#) einen neutralen Leistungsvergleich.



## WACHSTUM

### NACHHALTIG DEINEN UMSATZ STEIGERN.

Du und Deine Kunden werden begeistert sein.  
Gesundheitsbewusstes Verhalten belohnen wir gern.

- **Kundenbeziehungen aufbauen**

Mit unserem **Bonus Vorsorge<sup>plus</sup>** erhalten Deine Kunden bei erstmaliger Teilnahme am Bonusprogramm\* einen Zuschuss von bis zu **300 Euro** für eine neu abgeschlossene Versicherung aus den Bereichen:

**Berufsunfähigkeit | Krankenzusatz | Unfall | Pflege | Private und betriebliche Altersversorgung**

So einfach geht **Vorsorge**.

\* Details zum Bonusprogramm findest Du im Informationsblatt HEK Bonus Vorsorge<sup>plus</sup>

- **Kundenbeziehungen stärken**

Auch die Erhöhung eines bereits vorhandenen Versicherungsschutzes kann über den **Bonus Vorsorge<sup>plus</sup>** bezuschusst werden.

- **Erfolg zahlt sich aus**

Für die HEK-Neukundengewinnung erhältst Du von uns eine attraktive Vergütung.

- **Geldregen für Deine Kunden**

Mit dem Wahltarif **HEKeasycash** erhalten Deine Kunden jährlich bis zu **600 Euro** Beitragsrückerstattung. Vorsorgeuntersuchungen können natürlich weiterhin kostenlos in Anspruch genommen werden.

- **Vertrauen und Versprechen – wir halten Wort**

Bestandsschutz ist ein wichtiges Thema. Deine Kunden erhalten von uns keine Angebote zu Zusatzversicherungen. Sie sind und bleiben Deine Kunden. **Versprochen**.

- **Teste uns**

Wir stellen uns Deinen Erwartungen. Und wenn Du heute schon wissen möchtest, wie andere uns beurteilen, dann haben wir hier eine kleine Auswahl von neutraler Stelle:



## VERTRIEBSSTIMMEN

SCHREIBE AUCH DU DEINE ERFOLGSSTORY MIT UNS.

### MARTINA MARTÍNEZ

#### Versicherungsmaklerin

„Ich arbeite seit **über 10 Jahren** sehr zufrieden mit der HEK zusammen. Ich schätze besonders die **Zuverlässigkeit** meiner Ansprechpartner, die einen reibungslosen Ablauf sowohl mit Neukunden als auch Bestandskunden gewährleisten. Von meinen Kunden erhalte ich zur HEK durchgängig **positives Feedback**, was für mich als Maklerin besonders wichtig ist, denn nur zufriedene Kunden bleiben dauerhaft.“



### STEPHAN PRIEN

#### Finanz- und Versicherungsmakler

„Ich arbeite **seit Jahren** sehr gerne mit der HEK zusammen. Besonders gefallen mir für meine Kunden die vielen Zusatzleistungen über das gesetzliche Niveau hinaus, das attraktive Bonusprogramm und die **hochwertige Servicequalität** der Mitarbeiter. Als Makler schätze ich die sympathische und **vertrauensvolle Zusammenarbeit** sowie die moderne technische Neuentwicklung in der Antragstellung.“



### THOMAS FITSCHEN

#### Versicherungsmakler

„Weit über dem Durchschnitt liegende Spitzenleistungen beim Service: Sehr **schnelle** und **kompetente Antworten**. Und diese Leistung wird zumeist immer auch noch mit einem Lächeln serviert. Das hat leider auf dem Markt Seltenheitswert. **Vorbildlich!**  
Das Bonusprogramm ist für meine eher jungen Mandanten auch sehr vorteilhaft (zum Beispiel zur Unterstützung der Berufsunfähigkeitsversicherung).“



## PartnerService-Team

Setze Dich gern mit Deinem zuständigen Vertriebsleiter in Verbindung.

Du kennst Deinen Vertriebsleiter noch nicht?

Schau einfach über den **QR-Code** nach, wer Dein persönlicher Ansprechpartner ist:



[www.partnerpage.hek.de/  
ansprechpartner](http://www.partnerpage.hek.de/ansprechpartner)

Oder melde Dich direkt beim  
**PartnerService-Team**



**Telefon**  
0800 963 57 41 (kostenfrei)



**E-Mail**  
partnerservice@hek.de